



Издается
с июля 1974 года

ВТОРНИК 23 СЕНТЯБРЯ 2025 ГОДА

№ 28 (2473)

ПРОГРЕСС

Партнерство

ВЫГОДНЫЕ ПРОМОАКЦИИ

Информируем вас о том, что в сентябре 2025 года на автомобили LADA 2024-2025 годов выпуска действуют следующие промоакции:

Для автомобилей Granta выгода составляет до 80 тыс. руб. при покупке в кредит по программам "LADA Finance" или по программе "Трейд-ин" до 50 тыс. руб., в зависимости от кузова и выбранной комплектации.

Для автомобилей Vesta с автоматической трансмиссией предложение при покупке в кредит по программам "LADA Finance" с выгодой до 250 тыс. руб., а также скидка при покупке в "Трейд-ин" до 100 тыс. руб. в зависимости от кузова. На автомобили Vesta Sportline распространяется выгода при покупке в кредит по программам "LADA Finance" до 250 тыс. руб. также в зависимости от кузова.

Для автомобилей Aura по специальному предложению - прямой скидке выгода составляет 400 тыс. руб., при покупке в "Трейд-ин" или в кредит по программам "LADA Finance" выгода составляет 550 тыс. руб.

Для автомобилей Largus продолжает действовать предложение по программе "Трейд-ин" с выгодой до 100 тыс. руб., по кредитным программам "LADA Finance" выгода до 400 тыс. руб. в зависимости от кузова.

Для автомобилей Granta LCV и Niva LCV действует специальное предложение в виде прямой скидки в размере 220 тыс. руб.

Для автомобилей Niva Legend выгода по программе "Трейд-ин" до 100 тыс. руб., для автомобилей Niva Legend Bronto до 200 тыс. руб.

Для автомобилей XСITE продолжает действовать специальное предложение - прямая скидка в размере 275 тыс. руб. для модели X-Cross 7 и 450 тыс. руб. для модели X-Cross 8, которая может совмещаться со скидкой 300 тыс. руб. при покупке в кредит по программам "XСITE ФИНАНС" или при сдаче автомобиля по программе "Трейд-ин XСITE".

Для физических и юридических лиц действует акция при приобретении в лизинг новых автомобилей LADA 2024-2025 года выпуска на специальных условиях лизинговых компаний-партнеров. Скидка для клиента составляет до 550 тыс. руб. в зависимости от модели. Допускается совмещение с государственной программой льготного лизинга при её наличии.

Продолжает действовать промоакция "LADA Зарплата" за 1 РУБЛЬ, предоставляющая дополнительные льготные условия при приобретении автомобилей LADA. С подробными условиями и перечнем услуг по данной акции можно ознакомиться на официальном сайте LADA: www.lada.ru в разделе "Специальные программы и акции". В акции участвуют автомобили LADA (всех годов выпуска, всех комплектаций), за исключением Niva Legend Bronto, Granta LCV, Niva LCV, Granta Sport и Sportline (SED, LB).

Дополнительно к текущим промоакциям продолжает действовать "Специальное предложение на автомобили 2024 года производства". Размер выгоды составляет от 70 тыс. руб. до 240 тыс. руб. в зависимости от модели.

Также действует специальное предложение на автомобили LADA и XСITE, реализуемые на платформах Т-Банка, ВТБ, Сбер-Авто и Мегамаркет. Размер скидок варьируется от 30 до 750 тыс. руб. в зависимости от выбранной модели и Интернет-площадки. С подробной информацией можно ознакомиться на сайтах банков: www.tbank.ru; www.vtb.ru; www.sberauto.com; www.megamarket.ru.

Приглашаем вас в дилерские центры LADA. АО "АВТОВАЗ" оставляет за собой право на изменение срока действия акций. С подробностями акций можно ознакомиться у дилеров LADA и/или на официальном сайте: www.lada.ru.

М.Л. Соснин,
вице-президент по закупкам АО "АВТОВАЗ"

Наши интервью

ТОФИК МАМЕДОВ: "РАБОТАЮ ТАМ, ГДЕ НУЖЕН МОЙ ОПЫТ"

Начальник цеха N 113 АО "БРТ" Тофик Билманович Мамедов - опытный производственник и уважаемый человек. Его стаж работы на предприятии "Балаковорезинотехника" составляет 33 года. И этим всё сказано! За вклад в развитие химической индустрии Т.Б. Мамедов награждён Почётными грамотами разного значения, в свое время его портрет украшал районную Доску почёта. За многолетний эффективный труд ему присвоено звание "Почётный химик РФ". Наша беседа - о выполнении производственного задания, трудовом коллективе, взаимодействии с коллегами. И чуть-чуть о личном.

- Тофик Билманович, какие виды товарной продукции выпускаются сегодня в сто тринадцатом цехе?

- Наш цех специализируется на производстве армированных, резиноармированных и формовых деталей.

- Кто является потребителем товарной продукции?

- Выпускаем автокомпоненты для российских автомобилестроительных компаний. Наши резинотехнические изделия отправляются в АО "АВТОВАЗ", ПАО "КАМАЗ", ООО "УАЗ", а также в адрес их многочисленных смежников. Половина наших общих объемов производства приходится на Торговый дом "Автоформ", который ежемесячно запрашивает пользующиеся спросом резинотехнические детали. Их дальнейшая реализация осуществляется через разветвленную торговую сеть. В сентябре официальный дистрибьютор Балаковорезинотехники заказал товарной продукции на 30 миллионов рублей. Раньше эта цифра была больше.

- Что Вы можете сказать о производственных объемах на этот месяц?

- В конце месяца коллектив цеха должен отправить на заводской склад товарной продукции на 65 миллионов рублей. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, объёмы выпуска резинотехнических изделий снизились. Причины чисто объективные. Повышение утилизационного сбора, который влияет на стоимость легкового автомобиля и покупательскую способность населения. Процентные ставки по автокредитам по-прежнему остаются высокими. Сегодня российские автозаводы сокращают объёмы производства машин. Автомобильный рынок заметно просел. То же самое можно сказать и о ситуации, сложившейся на вторичном рынке. Владельцы крупных дилерских центров, с которыми сотрудничает "Автоформ", стали меньше заказывать запчастей. Работники СТО и ремонтных мастерских жалуются на снижение потока клиентов. Говорят, что по вопросам капитального ремонта автовладельцы стали обращаться редко. В основной своей массе приезжают в СТО по крайней необходимости, когда выходит из строя какой-то важный узел автомобиля.

- Тофик Билманович, наверное, Вы - единственный среди своих коллег руководитель, кто прошёл через все цеха предприятия.

- Так и есть. Устроился на БРТ в 1992 году, после окончания Саратовского политехнического института. С тех пор честно служу заводу, а люди, с которыми работаю рядом, стали мне родными.

- Пришли на завод и сразу стали работать на производстве?

- Сначала мне предложили должность ведущего экономиста в отделе сбыта. Через некоторое время "дорос" до начальника бюро, чуть позже - до заместителя начальника отдела. Продукция, выпускаемая на заводе, отправлялась во все республики бывшего СССР.

(Продолжение на 2 стр.)

(Продолжение.
Начало на 1 стр.)

Однажды меня вызвал генеральный директор БРТ Евгений Семёнович Ефремов (на тот момент) и сказал: "Предлагаю занять должность заместителя начальника тарного цеха. А вообще вижу Вас руководителем этого коллектива, так что не подведите". И, правда, через полгода назначил меня на должность начальника 31-го цеха. Ещё через пару лет я стал начальником цеха N 219 по выпуску резинотехнических изделий для нефтебуровой техники. После слияния цехов 211 и 217, а затем присоединения к ним участка "NAVA" по выпуску деталей интерьера (цеха N 215), стал работать в качестве руководителя коллектива этой большой производственной площадки. Оборудование и люди были сосредоточены в трёх корпусах - третьем, девяносто девятом и шестидесятом. Во время утреннего обхода генеральным директором территории завода едва успевал перебежать с одного цеха в другой. Затем руководил коллективами цехов N 110, 203.

Год назад генеральный директор АО "БРТ" Александр Степанович Титов предложил мне перейти в цех N 113, отметив, что именно здесь в качестве начальника меня желает видеть руководство ГК "Тадем". Работаю там, где востребован мой производственный опыт.

- Предуходящий коллектив категорически не хотел Вас отпускать. Чем Вы объясните такое родство душ?

- За тридцать с лишним лет работы на Балаковорезинотехнике обрел большое количество знакомых. Знаю практически всех, кто проходит через заводскую проходную. Стараюсь уважительно относиться и к коллегам, и к подчиненным. В сто тринадцатом цехе сильный состав ИТР, опытный технорук, отличные мастера. Не буду никого называть и выделять специально - все работают на результат! Мне удалось найти общий язык с коллективом. Да, я строгий, требовательный руководитель, потому что люблю порядок на производстве, а с другой стороны, всегда готов пойти навстречу работнику. Даже те, кто не всегда соглашается с моей тактикой, в конечном итоге убеждаются в моей правоте.

ТОФИК МАМЕДОВ: "РАБОТАЮ ТАМ, ГДЕ НУЖЕН МОЙ ОПЫТ"



Поведение человека во многом зависит от полученного в семье воспитания, а мои родители были мудрыми людьми. Отец - фронтовик, воевал в Великую Отечественную войну, дошёл до Берлина. После войны трудился председателем колхоза. Часто брал меня с собой на работу, когда объезжал на служебном "уазике" сельскохозяйственные объекты - виноградные, арбузные поля и огромную по площади "карту" с высаженными томатами. Выходил из машины, по-простому общался с тружениками, интересовался их нуждами, помогал решать личные проблемы. Говорил мне: "Люди - главная гордость, достояние и опора страны. Уважай чужой труд, не обижай людей. Можешь помочь - помоги. Доброта обернется добром. И сам работай честно. Хочешь добиться большого успеха - учись!"

- И Вы после получения аттестата зрелости выбрали Саратовский "политех"?

- О! Это интересная история. Среднюю общеобразовательную школу окончил под Ереваном, в Арагатской долине, в 1984 году. С отличием. В то время в восточных республиках была тотальная коррупция, кумовство во всех сферах жизни. Только нужное знакомство или большие деньги открывали двери в высшие учебные республиканские заведения. Отец был членом коммунистической партии, честным, справедливым и очень порядочным человеком. По его просьбе мой старший брат написал письма в ректораты технических вузов Ростова-на-Дону, Могилёва и Саратова. Интересовался правилами вступи-

тельных экзаменов для абитуриентов, действующими льготами, наличием свободных мест в общежитии. Нам сообщили, что отличники поступают в вузы на особом основании - зачисление на первый курс происходит при успешном прохождении собеседования по двум основным дисциплинам. В качестве стартовой площадки был выбран Саратов - отец бывал в этом городе по служебным делам, он ему нравился.

Сопровождал меня в поездке брат. После зачисления в институт мне дали койко-место в старом общежитии, которое не понравилось нам обоим. Тогда в деканате предложили отправиться на учёбу в Балаково, в филиал СПИ. Сказали, что в 1980 году при институте открылось новое комфортабельное общежитие. Ухоженный, уютный, компактный городок нас просто очаровал.

- И Вы решили навсегда остаться в Балаково?

- Нет. Задача передо мной стояла такая - получить диплом и вернуться домой. Но случился военный конфликт в Нагорном Карабахе. Родители, переживая за мою дальнейшую судьбу, просили повременить с приездом. Время шло, война не заканчивалась. Мама написала письмо: "Сынок, найди хорошую девушку, женись, оставайся в России". Забыл уточнить. До поступления на работу я успел отслужить в Советской Армии, где стал кандидатом в члены КПСС, а на среднем курсе института был принят в партийные ряды.

- А как выполняли просьбу мамы?

- Никак (смеётся). Соглашался с ней, что пришло время создавать семью, но в сторону девушек даже не

смотрел - был достаточно робким, застенчивым. Тогда родители взяли инициативу в свои руки - сами нашли мне невесту. Да не одну, а целых пять. Это были дочери наших хороших знакомых. Одна из них стала моей женой. Живём с супругой душа в душу не один десяток лет, у нас трое детей. Старшая дочь окончила Саратовский госуниверситет имени Н.Г. Чернышевского, работает учителем биологии в школе, в 2022 году вышла замуж. Средняя дочь, отучившись в медицинском вузе, получила профессию педиатра. И после прохождения интернатуры и ординатуры работает врачом в Областной станции скорой медицинской помощи. Обе живут в Саратове. Нашему младшему сыну Селиму 12 лет, он учится в шестом классе физико-математического лицея. Живём по такому принципу: я зарабатываю, жена обеспечивает домашний уют. Насколько знаю, сейчас многие школьники прибегают к помощи репетиторов. У нашего сына репетитор один - это мама, которая контролирует его успеваемость, следит за состоянием здоровья, а если нужно - помогает с выполнением домашнего задания.

- Тофик Билманович, о Вашей жизни можно писать роман. Помню, с какой твердостью Вы отстаивали наверху кандидатуру своего технорука для занесения ее портрета на районную Доску почёта. Понятно, почему подчиненные стоят за Вас горой. Вы всегда пребываете в прекрасном настроении. Из каких источников черпаете оптимизм?

- Отец всегда говорил: "Помни о том, что труд возвышает человека, даёт силы жить. Трудись!". Следую этому мудрому совету. Пока на производстве есть нерешенные проблемы - не уходя домой. Свободного времени у меня мало, но когда оно появляется, работаю вместе с семьёй на огороде. Стараюсь, чтобы и здесь был строгий порядок - ровные грядки без сорняков, ухоженные овощные культуры, красивые плоды. Из посаженного заботливыми руками зернышка вырастает сочный помидор, который по вкусу намного слаще купленного в магазине.

Татьяна Олейникова

СТАБИЛЬНОСТЬ И ПОСТОЯНСТВО

В трудовой книжке передовика производства, аппаратчика сушки линии "УДЕ" цеха N 217 Марины Фёдоровны Севостьяновой, всего одна запись о месте работы - АО "БРТ". Постоянство, порядочность, честность, скромность - эти качества ей привиты родителями в далёком детстве.



Марина выросла в большой и дружной семье, родители подарили этому миру 3-х мальчиков и 7 девочек. Она была девятым ребёнком. Многодетным родителям предложили устроить пятерых детей в интернат, чтобы легче было жить, но они никогда не отдали на попечение государства всех вырастили, поставили на ноги, вывели в люди.

- Папа воевал. Великая Отечественная война закончилась для него в 1943-м году, когда он потерял на фронте руку. Вернулся с передовой в звании сержанта, вся гимнастерка - в медальях. Стал привыкать к мирной жизни, устроился на работу сторожем. Через несколько лет отважился сделать предложение руки и сердца любимой девушке. Отец прихорюнился плотничать, любил готовить - всё умел делать по хозяйству. Мама трудилась на фабрике валяной обуви, была хорошим специалистом по изготовлению валенок. За рождение и воспитание десяти детей ей присвоили почётное звание "Мать-героиня" и наградили орденом, - рассказывает о своих корнях Марина Фёдоровна. - Дома мама бывала редко. Послевоенное поколение советских людей, которое восстанавливало страну из руин, работало с одним выходным.

Марина Фёдоровна с теплотой вспоминает детство. Когда ей было пять лет, отец научил её печь блины. Дочки были главными помощницами родителей по кухне и дому. Марина вспоминает, как ранней весной, когда только начинала просыпаться природа, вся семья выходила во двор большого частного дома - убираться. Родители держали коз, занимались выращиванием сельскохозяйственных культур. "Жили, как все, - уточняет Марина. - Без излишеств, но и не ходили голодными". Летом главным лакомством для детей были лепешки, которые мама пекла в голландской печи. К ним прилагался национальный русский напиток - квас. Зато на Новый год каждого ребёнка ждало по два подарка - один от папы, другой от мамы. Глава семьи приносил пушистую сосну, комната наполнялась ароматом хвои, русскую красавицу традиционно наряжали все вместе.

Когда Марина училась в третьем классе, родителям выдали ордер сразу на две квартиры на одном этаже. И всё семейство переехало из Старого города в новые микрорайоны. В средней общеобразовательной школе N 16 Марина обрела новых подруг и записалась сразу в несколько спортивных секций. Увлекалась акробатикой и ходила в цирковую студию, потом стала посещать секцию скоростного бега на коньках. Зимой школьный стади-

он превращался в каток, и Марина преодолевала обозначенную тренером дистанцию на льду по замкнутому кругу.

- В старших классах получила в родной школе "путевку в жизнь" - направление на учёбу в ГПТУ N 38, - уточняет передовик производства. - Отличницей не была, в институт со скромными оценками в аттестате поступать не собиралась.

Но "корочки" контролера ОТК Марина так и не получила. Не судьба. Тяжело заболела мама, на лечение которой потребовались дорогие лекарства. Марина устроилась на работу в детский сад нянечкой и поступила на учёбу в вечернюю школу, чтобы получить среднее образование. Когда принесла в дом свою первую зарплату, мама предложила: "Купи что-нибудь себе". Часть "получки" девушка потратила на покупку обуви и кондитерских изделий к чаю. Оклад нянечки был не таким уж и большим, поэтому старшая сестра посоветовала найти более оплачиваемую работу на предприятии "Балаковорезинотехника", где сама на тот момент трудилась.

Марина вспоминает, как прошла через единственную, деревянной постройки проходную, и оказалась на территории завода, напоминающую большую стройку. Через несколько шагов услышала строгий женский голос: "Стой! Куда идешь?". Дорогу ей преградила мастер цеха N 6. Узнав о цели визита юной особы на производство, женщина предложила: "Пойдем со мной. В нашем цехе выпускают резинотехнические ремни, рабочие руки нам очень нужны".

- Видимо от судьбы не уйдёшь, - шутит Марина Фёдоровна. - Профессию контролера ОТК мне всё-таки пришлось освоить, только не в профессионально-техничес-

ком училище, а непосредственно на производстве. Вскоре узнала, что на Производственном объединении "Балаковорезинотехника" ведётся строительство корпуса, где будут выпускать битумные изделия. И я записалась в очередь на трудоустройство в новый цех. Тем более что пообещали хорошую зарплату.

9 сентября 1981 года М.Ф. Севостьянова начала работать резчиком в цехе N 217. Параллельно освоила несколько смежных профессий: клещика, вырубщика, сортировщика, аппаратчика сушки. По каждой специализации сдавала экзамены, чтобы качественно выполнять работу. Да и сейчас готова встать в случае производственной необходимости на любую из этих операций - в "двести семнадцатом" успешно действует принцип взаимозаменяемости и взаимовыручки. Только вот профессия аппаратчика понравилась больше.

- Работа оказалась подвижной, как раз такая мне по душе! К тому же, действительно хорошо оплачивалась, что немало важно для человека, который хочет хорошо зарабатывать, - доверительно сообщает моя собеседница. - Работая на производственной линии "УДЕ" много лет. Сначала из клеевой лаборатории привозим клей. Чистим, настраиваем технологическое оборудование. Заправляем полотно, пропускаем его через сопла. Включаем установку сушки. На линии "УДЕ" выпускается битумное полотно, битумные прокладки на различные модели автомобилей: "ВАЗ", "КАМАЗ", "УАЗ".

За многолетний добросовестный и эффективный труд, большой личный вклад в развитие производства и химической промышленности Марина Фёдоровна Севостьянова неоднократно

награждалась Почётными грамотами руководства АО "БРТ". Безусловно, она заслуживает большего! "Опытные, высококвалифицированные рабочие - золотой фонд завода, который надо беречь", - считает начальник цеха Мурат Жумагильдиевич Усинов.

Внешне хрупкая Марина Фёдоровна обладает стойким твёрдым характером. Ей было чуть за тридцать, а сыну - 12 лет, когда в дом пришла большая беда. Оставшись без главы семьи, мать и сын стали надежным оплотом и поддержкой друг для друга. На пенсию по потере кормильца Марина могла купить сыну лишь самые дешёвые кроссовки. Поэтому Саша, полная тезка отца, рано повзрослел, и в подростковом возрасте начал подрабатывать. Деньги приносил небольшие, но они помогали семье выжить - на счету была каждая копейка. Сейчас ему 39 лет, после окончания техникума Александр Александрович Севостьянов нашёл перспективную работу, создал собственную семью. Несколько лет назад вместе с супругой перебрался на постоянное место жительства в Московский регион. В настоящее время занимается бизнесом. В молодой семье подрастает дочка Алёна - любимица родителей и обеих бабушек.

- Когда мы со свахой приезжаем к детям в Новые Люберцы, они составляют для нас план культурно-развлекательных мероприятий, которые обязательны к посещению. В Москве есть куда сходить и на что посмотреть, - рассказывает Марина Фёдоровна. - Это музеи, парки отдыха, кинотеатры, кафе, интерактивные площадки. Компанию нам составляет Алёнушка. Если наша поездка приходится на зимний период, идём с внучкой на каток. Выбираем самую обычную хоккейную коробку - там нет очередей и не нужно покупать входной билет. Я поставила внучку на коньки, когда ей было два годика. Она с удовольствием занимается фигурным катанием. Летом нам с ней нравится крутить педали велосипеда. Умеренные занятия спортом укрепляют здоровье. И потом у ребёнка обязательно должно быть какое-то увлечение.

Сын и невестка не забывают и сами посещать малую родину. В родных краях Севостьяновы-младшие любят отдыхать на Балаковке, выезжать в Вольский и Хвалынский лес. Летом этого года дети подарили мамам трехдневную путёвку в курортный комплекс "Хвалынь", где они с большим удовольствием принимали водные процедуры в бассейне под открытым небом и изучили много пешеходных туристических троп.

Фото автора

У наших партнёров С ABS УДОБНЕЕ

На три модели ульяновского автозавода начали устанавливать российскую ABS.

УАЗ внедрил в серийное производство отечественную антиблокировочную систему, разработанную ООО "НАМИ Инновационные компоненты", дочерним предприятием Государственного научного центра Российской Федерации ФГУП "НАМИ".

Российскую ABS получили модели "Патриот", "Пикап" и "Профи", сообщила Авто Mail пресс-служба УАЗа. "Антиблокировочная тормозная система NAMI-ABS-450 разработана для внедорожников и легкого коммерческого транспорта массой не более 4,5 т. Она повышает безопасность вождения за счет предотвращения блокировки колес при резком торможении, а также исключает риск разворота автомобиля при торможении на дорогах с неоднородным покрытием", - говорится в пресс-релизе.

Для внедрения отечественной ABS в производство специалисты ФГУП "НАМИ" и УАЗа совместно провели калибровку агрегата, адаптацию прошивки и испытания. В течение года систему тестировали в условиях дорожных покрытий с разными коэффициентами сцепления (асфальт, мокрый асфальт, мокрый базальт, лед, снег), а также когда коэффициенты сцепления правых и левых колес различаются (асфальт/лед, мокрый асфальт/мокрый базальт).

ГОТОВЯТ К СЕРИЙНОМУ ПРОИЗВОДСТВУ

На Павловском автобусном заводе началась подготовка к серийному производству низкопольного автобуса Citymax-8. Машину серийного образца сфотографировали у проходной предприятия. Судя по регистрационным номерам и табличкам, автобус может выезжать на дороги общего пользования.

Ранее модель показывали только в выставочном формате. Длина автобуса составляет 8,1 метра, вместимость - 32 пассажирских места. Запуск в серию состоится до конца 2025 года. Изначально проект разрабатывался под названием "Валдай City" и позиционировался как более крупная альтернатива ГАЗель City. Технической основой стал бескапотный среднетоннажный грузовик Валдай Next.

На рынок модель выйдет под именем ПАЗ Citymax-8. Автобус будет оснащаться дизельным двигателем G 2.5 мощностью 150 л.с. и 6-ступенчатой механической коробкой передач. Среди особенностей нового "ПАЗика" - широкая дверь и низкий пол в центральной части салона, задняя пневмоподвеска, дисковые тормоза на всех колесах, система ABS, антипробуксовка. Кузов автобуса изготовлен из композитного материала, что значительно повышает коррозионную стойкость.

Евгений Костин, Маил.ру, 9.09.2025 г.

Кадровая политика ШАНС НАЙТИ РАБОТУ

Руководитель Службы управления персоналом АО "БРТ" Ольга Сербина и председатель первичной профсоюзной организации завода Татьяна Чубрикова приняли участие в акции Центра занятости населения г. Балаково.

28 августа 2025 года для участников СВО, членов их семей и граждан, ищущих работу, состоялся открытый отбор "Один день - сто возможностей". Актуальные вакансии соискателям представили три работодателя: Филиал "Саратовский Т Плюс", АО "БРТ" и ГАУ СО СОЦ "Лазурный".

Об имеющихся свободных рабочих вакансиях, условиях работы, социальных гарантиях присутствующим рассказали представители кадровых служб. В рамках Открытого отбора кандидаты в одном месте пообщались с работодателями, задали интересующие вопросы и получили на них ответы, изучили предложения о работе.

Один из соискателей получил предложение о трудоустройстве сразу от всех работодателей, что увеличивает возможность трудоустройства на наиболее интересовавшую его вакансию. Такие встречи позволяют работодателям одновременно рассматривать нескольких кандидатов на вакансию, а соискателям - увеличить шансы найти подходящую работу.

Сообщает Росреестр О НЕДВИЖИМОСТИ В БЕРЕГОВОЙ ПОЛОСЕ

Особого внимания заслуживает вопрос, который не перестает волновать заявителей регионального ведомственного Контакт-центра и профессиональных участников рынка недвижимости: "Может ли быть оформлен дом в береговой полосе?"

Отвечает эксперт саратовского Росреестра Светлана Бабенко:

- Думаю, все уже знают, что с 1 марта действует норма, согласно которой дом может быть оформлен только в том случае, если у земельного участка, на котором он расположен, установлены границы. То есть оформление дома в береговой полосе нужно начинать с уточнения границ земельного участка.

А вот уже вопрос уточнения границ участка необходимо рассматривать с учетом даты его предоставления, а также даты установления береговой линии и береговой полосы соответствующего водного объекта.

Дело в том, что до вступления 1 января 2007 года в силу нового Водного кодекса Российской Федерации береговые полосы внутренних водных путей относились к прибрежным полосам (зонам) водоемов и в Единый государственный водный фонд не включались. В связи с этим отсутствовал запрет на их передачу в частную собственность.

Если объект капитального строительства создан на земельном участке, предоставленном до 1 января 2007 года, его местоположение (контур) с того момента не изменялось, он соответствует действовавшему на тот момент законодательству, то:

- во-первых, может быть проведено уточнение границ участка;
- во-вторых, сведения о границах участка и контурах постройки могут быть внесены в ЕГРН.

Более того, согласно позиции Верховного суда РФ, суд при изъятии такого участка в связи с его нахождением в настоящее время в границах особо охраняемой природной территории должен обязать органы власти в установленный срок предоставить гражданину земельный участок, аналогичной площади и с подходящим видом разрешенного использования. А при отсутствии такой возможности - иным образом компенсировать прекращение прав гражданина на участок, а также компенсировать стоимость законно созданных на участке объектов. Соответствующая обязанность возлагается на органы публичной власти, изначально предоставившие участок (их правопреемников). Главное условие: должно быть установлено, что гражданин при приобретении (предоставлении) земельного участка действовал добросовестно".

Новости автопрома

ПРЕЗЕНТАЦИЯ НОВОГО САМОСВАЛА

В Санкт-Петербурге представили российский самосвал новой модели КАМАЗ-65951.

На выставке Eurasian Construction Technology в Санкт-Петербурге состоялась презентация нового самосвала КАМАЗ-65951. Машину из нового модельного ряда показывал официальный дилер КАМАЗа, компания "Север-Скан Авто". Абсолютной новинкой машина уже не является: в конце августа производитель "засветил" самосвал в числе других моделей в рамках промо-мероприятия на питерской ночной трассе "Игора Драйв". Однако технических подробностей о модели КАМАЗ-65951 до сих пор не публиковалось.

Обновленная кабина на четырехточечной пружинной подвеске. В комплектации - мультируль и мультимедийный центр с тачскрином 10". Под кабиной - мотор Р6 на 482 л.с. в паре с 16-ступенчатой МКП.

Известно, что новинка входит в так называемое тяжелое семейство нового поколения К5.

Как сообщает пресс-служба КАМАЗа, машина предназначена для перевозки сыпучих строительных, промышленных, бытовых и иных грузов, пригодных для выгрузки посредством опрокидывания кузова - он вмещает 25 кубометров. Грузоподъемность КАМАЗ-65951 - до 30,7 тонн, полная масса - 50 тонн. Платформа - обогреваемая из износостойкой стали. Машина имеет четыре оси: две управляемые и две ведущих.

Журнал "За рулём", 21 сентября 2025 г.

Гл. редактор Т.Г. Олейникова	Учредитель и издатель - АО "БРТ". Адрес редакции: 413856 г. Балаково-16, Саратовской обл., АО "БРТ", центральная проходная. Телефоны: 49-67-02, 49-61-56. E-Mail: progress@balt.ru	Отпечатано в типографии АО "БРТ". Адрес типографии: г. Балаково-16, Саратовской обл., АО "БРТ", центральная проходная.	Объем 1 п.л., тираж 500 экз. Подписано в печать в 14.30 Газета выходит 1 раз в неделю. <u>Распространяется бесплатно.</u>
---------------------------------	---	---	--